

Schlägt Dein Herz für die Hotellerie und sehnst Du Dich nach einer Führungsposition, die nicht 0815 ist?



Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung einen

## Sales Manager (w/m)

Wir sind ein stilvolles Boutique-Aparthotel im pulsierenden Zürich, nur wenige Schritte vom Bahnhof Oerlikon und in der Nähe des Flughafens. Unseren Gästen bieten wir in 140 Suiten in behaglicher Wohnatmosphäre sowie einem gemütlichen öffentlichen Wohnzimmer mit Bibliothek, einer urbanen Restauration und einem Spa- und Fitnessbereich ein Zuhause auf Zeit.

### Diese Aufgaben & Kompetenzen erwarten Dich bei uns:

- Verantwortung für die Umsetzung der Verkaufsstrategie
- Selbständige Akquise von Neukunden in den Segmenten Longstay, Corporate und Leisure
- Pflege und intensive Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Verantwortung vom ersten Kundenbesuch, über den Vertragsabschluss bis zur Sicherstellung der Buchbarkeit
- Erstellung des operativen Sales- und Aktivitätenplans sowie Markt- und Mitbewerberanalyse
- Reporting mit Zielkontrolle und Massnahmenableitungen Administrative Aufgaben wie allg. Korrespondenz, Datenaufbereitung sowie Verwaltung der Firmen- und Partnerverträge
- Einhaltung und Umsetzung der Unternehmensstrategie
- Budgetverantwortung für den Bereich Sales & Marketing
- Planung der Marketingmassnahmen in Zusammenarbeit mit der dieser Stelle unterstellten Marketing Managerin
- Manager on Duty Dienste

### Diese Stärken & Fähigkeiten wünschen wir uns von Dir:

- Leidenschaft für die Hotellerie
- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Hotelfach- oder Handelsschule
- Mehrjährige Berufserfahrung als Sales Manager/in der Hotellerie in den Segmenten Longstay, Corporate und Leisure
- Fundierte kantonale, nationale und internationale Marktkenntnisse sowie ein ausgezeichnetes Netzwerk in der Hotellerie
- Affinität im Umgang mit digitalen Applikationen, Salesforce sowie den gängigen Hotelsoftwares und sehr gute EDV-Kenntnisse
- Verhandlungssicher in Deutsch, Englisch und Französisch in Wort und Schrift
- Durch Deine kommunikative, fröhliche und gewinnende Ausstrahlung und Deinem professionellen Auftreten, bist Du die/der Botschafter/in unseres Hauses
- Du übernimmst gerne Verantwortung, hast ein hohes Mass an Verhandlungsgeschick, willst über Dich hinauswachsen und hast Freude, Neues zu entwickeln
- Du arbeitest selbständig, strukturiert sowie zielorientiert, bist flexibel und ein humorvoller Teamplayer

Haben wir Dein Interesse geweckt und möchtest Du Teil unserer acasa Suites Family sein?

Wenn Du Dich langfristig in einem kreativen sowie innovativem Team weiterentwickeln willst, freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen, welche Du uns ganz einfach und per E-Mail direkt an [celestina.centore@acasasuites.com](mailto:celestina.centore@acasasuites.com) senden kannst.

Deine acasa Suites Family.